

(m/w/d) | Werksstudium (10-20 h/Wo.) | unbefristet | ab sofort

Werksstudent:in: Business Development mit Fokus internationaler B2B-Softwarevertrieb

Wer sind wir?

Wir sind der KI-basierte Assistent für integrative Diagnostik. Die *medicalvalues platform* bringt klinische Disziplinen, Forschungswissen und Datenpunkte zusammen, um Ärzt:innen noch bessere Entscheidungen zu ermöglichen. Dabei verknüpfen wir Labor, Radiologie und Anamnese im Kontext der individuellen Patientensituation. Partnerschaftlich stellen wir uns komplexen Aufgaben und entwickeln eine nachvollziehbare, KI-basierte Lösung – für nachhaltige Mehrwerte im klinischen Alltag.

Für den Bereich Go-to-Market suchen wir ab sofort Unterstützung in den Arbeitsgebieten Sales und Business Development. Derzeit befinden wir uns erfolgreich in Pilotprojekten mit Universitätskliniken und niedergelassenen Laboren. Verfolge gemeinsam mit uns, in einem interdisziplinären Team, unsere Vision Menschen weltweit die bestmögliche Diagnostik zu ermöglichen.

Deine Aufgaben

- ▶ Aufbau und Pflege von internationalen Kundenbeziehungen im B2B-Umfeld
- ▶ Erschließung und proaktive Suche nach neuen Geschäftsmöglichkeiten
- ▶ Beteiligung an Wettbewerben, Ausschreibungen und der Repräsentation von medicalvalues z.B. auf Konferenzen und Messen
- ▶ Enge Zusammenarbeit mit dem Vertriebsteam und den Gründern
- ▶ Unterstützung bei der Segmentierung des Marktes und Identifikation relevanter Zielkund:innen
- ▶ Mitarbeit bei der kreativen Identifikation relevanter Use Cases in Laboren und Kliniken

Was Du mitbringst

- ▶ Idealerweise befindest du dich im Studium im Bereich BWL, Gesundheitsmanagement, Biologie, IT, o.ä.
- ▶ Verhandlungssichere Deutsch- und Englischkenntnisse in Wort und Schrift
- ▶ Sehr gute Kommunikations- und Präsentationsfähigkeiten
- ▶ Begeisterungsfähigkeit für unsere Lösung und Motivation bestmögliche Diagnostik für alle Menschen zu ermöglichen
- ▶ Motivation schnell zu lernen, dich komplexen Aufgaben zu stellen und aktiv eigene Ideen einzubringen
- ▶ Idealerweise langfristiges Commitment - wir nehmen uns Zeit für deine Einarbeitung und unterstützen dich bestmöglich in deiner Weiterentwicklung

Was wir bieten

- ▶ Möglichkeit langfristig in einem StartUp mitzuarbeiten und Verantwortung zu übernehmen
- ▶ Gutes Grundgehalt und erfolgsabhängige Vergütung, Flexibilität und die Möglichkeit, nach Absprache, von zu Hause (oder von wo auch immer aus...) zu arbeiten
- ▶ Die Chance Erfahrungen im komplexen Software-Vertriebsumfeld zu sammeln
- ▶ Professionelle Einarbeitung und Weiterentwicklungsmöglichkeiten
- ▶ Die Chance auf einen Job mit Impact für medicalvalues und für eine weltweit hochwertige Gesundheitsversorgung
- ▶ Optional: Betreuung und Begleitung von wissenschaftlichen Arbeiten
- ▶ ...und alles was in Tech StartUps dazu gehört...

Interesse geweckt? Dann sende deine Bewerbung und Lebenslauf an hr@medicalvalues.de oder melde dich bei Rückfragen unter 0163/2545289. Wir freuen uns darauf Dich kennen zu lernen.

medicalvalues GmbH | CyberLab Karlsruhe | Haid-und-Neu Str. 18 | 76131 Karlsruhe | www.medicalvalues.de